



Dr. Marie-Luise Wolff
Geschäftsführerin der E WIE EINFACH Strom & Gas GmbH

Der MeinCentTarif für Strom und Gas

- Es gilt das gesprochene Wort -

Pressekonferenz der E WIE EINFACH Strom & Gas GmbH
01. Februar 2007, Köln

Anrede,

herzlich Willkommen im KölnTurm.

Herzlich willkommen bei E WIE EINFACH.

Wir sind heute hier, um ein neues Unternehmen aus der Taufe zu heben: Die E WIE EINFACH Strom & Gas GmbH.

Wir richten uns speziell an Haushaltskunden und kleine- bis mittelständische Unternehmen mit einem Verbrauch von bis zu 100.000 Kilowattstunden (kWh) Strom und Gas pro Jahr. Als Unternehmen haben wir es uns zum Ziel gesetzt, Pionierarbeit für dieses Segment der Energieverbraucher zu leisten. Wir werden mit E WIE EINFACH neue Kunden gewinnen. Wir sind davon überzeugt, dass E WIE EINFACH für all diejenigen Strom- und Gasverbraucher der richtige Anbieter ist, für die ein Lieferantenwechsel bis heute zu unklar, zu unattraktiv oder zu unsicher gewesen ist. Unsere Zielgruppe sind Verbraucher, die einen planbar günstigeren Energieanbieter suchen und dennoch die Zuverlässigkeit eines großen Energieversorgers schätzen.

Ganz konkret geht es uns um die Stromrechnung und um die Gasrechnung der deutschen Verbraucher. (Und die haben wir hier draußen schon einmal bildlich in Szene gesetzt.)

Anrede,

was will der deutsche Verbraucher in Sachen Energie? Mit dieser Frage haben wir uns bei E WIE EINFACH intensiv beschäftigt.

Drei klare Bedürfnisse oder Trends sind durch Forschungen belegt.

- 1) Die größte Angst der Deutschen ist die vor steigenden Lebenshaltungskosten – bei Energie wünschen sich die Verbraucher günstigere Preise und stabile Angebote mit planbaren Ausgaben für die Haushaltskasse (R+V-Studie)
- 2) Die größten Hemmschwellen beim Anbieterwechsel liegen in komplizierten und wenig transparenten Angeboten. Lockangeboten wird beim Thema Energie mit berechtigtem Misstrauen begegnet (E.ON Marktforschung)
- 3) Gerade im Energiebereich geht es um Vertrauen - beim Anbieterwechsel werden Lieferausfälle oder Abwicklungsprobleme befürchtet – wenn es um Energie geht, ist der Verbraucher sensibel, auf seinen Energie-Lieferanten möchte er sich hundertprozentig verlassen können (E.ON Marktforschung)

Eine aktuelle Emnid-Umfrage hat gezeigt: 83 Prozent der Deutschen wissen, dass sie den Energieversorger wechseln können, haben es aber noch nicht getan. Was ist für diese Verbraucher das richtige Angebot, das sie zum Wechsel bewegt? Die Bedürfnis-Liste zeigt, worum es dem deutschen Energie-Verbraucher geht: um ein preislich attraktives, planbares Angebot von einem sicheren Lieferanten. Laut Emnid ist für 45 Prozent ein günstiger Preis bei der Wahl eines neuen Energieversorgers das wichtigste. Dicht dahinter, mit 38 Prozent der Wunsch nach einer längerfristigen Garantie eines bestimmten Preises.

Auf diese Bedürfnisse hat sich E WIE EINFACH eingestellt. Wir sind davon überzeugt, dass wir mit unseren Angeboten ein neues Kapitel der Strom- und Gaslieferung an Haushaltskunden schreiben werden.

Ich möchte Ihnen nun das Angebot der E WIE EINFACH Strom & Gas GmbH kurz vorstellen.

Anrede,
unser Angebot ist der MeinCentTarif für Strom und Gas!

Beim MeinCentTarif dreht sich alles, wie schon der Name sagt, um einen Cent. Es geht um viele Cents, um tausende Cents, die die Verbraucher bei ihrer Strom- und Gasrechnung sparen können. (Den ersten symbolisch gesparten Cent haben wir Ihnen auf den Tisch gelegt.)

Unser Tarif ist sehr einfach.

Der MeinCentTarif ist immer günstiger als der Allgemeine Preis des örtlichen Grundversorgers: bei Strom einen Cent pro Kilowattstunde, bei Gas zwei Cent pro Kubikmeter. In jeder Stadt, in jeder Gemeinde legen wir uns mit unserem Stromtarif genau einen Cent unter den Arbeitspreis des örtlichen Standardtarifs und genau zwei Cents unter den für die verschiedenen Verbrauchsklassen veröffentlichten Gastarif.

Dazu garantieren wir einen Preisdeckel, der bei Stromkunden für zwei Jahre, bei Gaskunden für ein Jahr gilt. Für diese Zeit verpflichtet sich E WIE EINFACH, den Arbeitspreis nicht über das Niveau bei Vertragsabschluss anzuheben, selbst wenn die örtlichen Versorger ihre Preise erhöhen. Wir bieten aber noch mehr als diesen Preisdeckel. Für den gleichen Zeitraum verpflichtet sich E WIE EINFACH auch bei eventuellen Preissenkungen der örtlichen Versorger immer einen Cent pro kWh bei Strom und zwei Cents pro Kubikmeter bei Gas günstiger zu sein.

Sinkt also der allgemeine Preis des Referenzanbieters, sinkt sofort der MeinCentTarif und bleibt damit immer günstiger. Unsere Kunden profitieren also auch von Preissenkungen während der Laufzeit ihrer Verträge.

Anrede,

unser MeinCentTarif ist günstig und bietet dazu die Vorteile eines optimierten Festpreises. Wenn die Preise sinken, gehen wir mit, wenn die Preise steigen, bleiben wir auf dem Niveau bei Vertragsabschluß. Unabhängig von der Marktentwicklung bietet E WIE EINFACH mit dem MeinCentTarif Strom und Gas planbar günstige Energie für die Verbraucher. Und das ist genau das, was sich Energiekunden wünschen. Laut Emnid-Umfrage befürchten 62 Prozent der Deutschen steigende Energiepreise in den nächsten Monaten. Mit E WIE EINFACH bleiben die Kosten stabil.

Zusätzlich geht es dem Energie-Verbraucher um Sicherheit.

Als hundertprozentige Tochtergesellschaft der E.ON Energie kann E WIE EINFACH von der Kompetenz und dem Know-How eines großen Energiekonzerns profitieren. Wir beschaffen unsere Energie über den Konzern und nutzen seine Kompetenz auch in Sachen Abrechnung und Abwicklung. Wir greifen auf das Know-How unserer Mutter zurück, sind aber als junge Organisation sehr schlank und wettbewerbsfähig aufgestellt. Unsere Angebote sind einfach und klar. So ist auch unser Service. Wir wollen dem Verbraucher die Angst vor ständig steigenden Rechnungen und undurchschaubaren Verträgen nehmen. Wir können günstig anbieten, weil wir schlank sind. Wir haben im wahrsten Sinne des Wortes abgespeckt. Bei uns gibt es keine teuer produzierte Werbung, kein Sponsoring, keine Broschüren oder Kundenzeitungen. Bei uns zählt vor allem ein gutes, einfach verständliches Angebot und ein reibungsloser Service. Hierfür investieren wir. Wir sind davon überzeugt, dass Strom- und Gaskunden genau das schätzen und suchen.

Anrede,

den MeinCentTarif Strom und Gas gibt es ab heute bundesweit. Wer sich informieren möchte, erreicht uns über unsere Internetseite – www.e-wie-einfach.de - oder über unser Service-Center: die Nummer ist einfach und schnell merkbar: 0800 44 11 800.

Vor allem mit dem bundesweiten Vertrieb von Gas betreten wir Neuland. Wir sind hier auf die Kooperation aller deutschen Netzbetreiber angewiesen. Als E WIE EINFACH GmbH sind wir entschlossen, den freien Wechsel des Gasversorgers einfach und schnell möglich zu machen.

Die E WIE EINFACH Strom & Gas GmbH wird ihre Zelte in Köln aufschlagen. Warum gehen wir nach Köln? Köln ist verkehrstechnisch gut angebunden, das ist für unsere hohe Außenfertigung an verschiedenen Standorten in Deutschland wichtig. Köln ist nah am Verbraucher und einfach eine tolle Stadt. Daher erscheint uns Köln als Standort für ein junges, schlankes und schlagkräftiges Unternehmen besonders geeignet.

Anrede,

ich fasse zusammen:

Mit unserem MeinCentTarif bieten wir ein attraktives Angebot für Strom- und Gaskunden. Mit unserem Preisdeckel nehmen wir unseren Kunden das Risiko steigender Preise ab. Unser Angebot ist klar und verständlich. Niemand muss sich zuvor auf eine bestimmte Verbrauchshöhe festlegen.

60 Prozent der Stromkunden und 99 Prozent der Gaskunden haben bisher weder ihren Anbieter noch ihren Tarif gewechselt. Sie können mit E WIE EINFACH besonders viel sparen.

Wir bieten planbar günstigere Energie und der Wechsel zu uns ist denkbar einfach. Auf unserer Internetseite www.e-wie-einach.de können Sie mit wenigen Klicks wechseln.

So weit zum MeinCentTarif und zu unserer neuen Vertriebsgesellschaft.

Herzlichen Dank für Ihre Aufmerksamkeit.